



НП «АССОЦИАЦИЯ ЭКСПОРТЕРОВ
И ИМПОРТЕРОВ КУБАНИ»

350063 Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Мира, 25,
тел./факс: +7 (861) 267-36-64
www.kubanexport.ru; e-mail: kuban.export@mail.ru

ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Содержание

1	Новости	2-9
	Федеральные новости	2-5
	Региональные новости	5-9
2	Экономический обзор	10-22
	Федеративная Республика Германия	10-11
	Республика Италия	12-18
	Республика Беларусь	18-22
3	Изменения в законодательстве в сфере ВЭД за III квартала 2010 г.	23-30

Краснодар 2010 г.

Новости

Федеральные новости

- 1. 6 июля 2010 г. вступил в силу Таможенный кодекс для трех стран-участниц Таможенного союза России, Белоруссии и Казахстана.**

В связи с этим Таможенный кодекс призван значительно упростить перемещение товаров между тремя государствами. В настоящее время образована единая таможенная территория, на которой применяется общее таможенное законодательство.

Вступление Таможенного кодекса является первым шагом на пути создания экономического пространства (ЕЭП) для России, Белоруссии и Казахстана. Ожидается, что ЕЭП будет создано к 2012 г. что, в свою очередь, заметно ускорит интеграцию экономик трех стран.

(Минэкономразвития России)

- 2. 5 августа 2010 г. Премьер-министром Российской Федерации Владимиром Путиным было подписано постановление «О введении временного запрета на вывоз некоторых видов сельскохозяйственных товаров с территории Российской Федерации».**

В условиях засухи 2010г. и потери части урожая правительство РФ 5 августа 2010г. приняло решение о введении запрета на экспорт зерновых из РФ в период с 15 августа по 31 декабря 2010г. Однако не исключено, что позже эта дата будет пересмотрена, и запрет на экспорт будет продлен.

В настоящее время Россия занимает четвертое место по экспорту зерна после США, Евросоюза и Канады. В результате засухи прогноз урожая в стране был снижен до 60-65 млн. т. против 97 млн. т в минувшем году. По итогам же 2008г. Россия собрала рекордный урожай, превысивший 100 млн. т. (РБК)

- 3. 12 августа 2010 г. завершился конкурс на звание «Лучший российский экспортер 2009 года».**

Конкурс проводился в 16 основных отраслях промышленности по следующим номинациям: Лучший российский экспортер отрасли; Лучший российский экспортер отрасли в страны СНГ; Самый динамично развивающийся российский экспортер отрасли.

Победа ОАО «ОСРАМ» обоснована многочисленными позитивными факторами и впечатляющими финансовыми и экспортными показателями, возросшими за последние годы активной деятельности на российском рынке производства светотехнического оборудования. За последний 2009 год компания увеличила выручку на 46 % по сравнению с 2008 годом.

- 4. 13 августа 2010 г. Правительством РФ были утверждены прилагаемые Правила предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям на возмещение части затрат, осуществленных в 2010-2011 годах.**

Правила закрепляют порядок предоставления субсидий на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях и государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» в 2010 – 2011 годах на приобретение российской станкоинструментальной продукции на срок до 5 лет.

(Минэкономразвития России)

- 5. 6 сентября 2010 г. состоялось совещание министров экономики государств-участников СНГ по проекту Договора о зоне свободной торговли.**

Предполагается, что новый Договор о зоне свободной торговли заменит ныне действующие между участниками СНГ соглашения, как двусторонние, так и многостороннее.

Было отмечено, что в документе восполнены пробелы действующей правовой базы и значительно усовершенствован предусмотренный в ней инструментарий торговой политики, а также сформирована независимая процедура разрешения споров.

На экспертном уровне документ практически согласован; открытыми остается ряд вопросов, требующих политического решения.

(Минэкономразвития России)

6. 10 сентября 2010 года состоялось заседание Общественно-консультативного совета по таможенной политике при ФТС России, на котором совместно с деловыми кругами прошло обсуждение законопроекта «О таможенном регулировании в Российской Федерации» и ряда других вопросов.

В процессе подготовки ко второму чтению законопроекта в Госдуме совместная работа Минэкономразвития России и ФТС России с участием Минфина России и Минюста России позволила сформировать 286 поправок к законопроекту, которые направлены в Правительство Российской Федерации. Поправки затрагивают ключевые направления таможенного регулирования.

(ФТС РФ)

7. В сентябре 2010г. опубликованы статистические материалы Банка России.

Согласно данным Банка России доходы от экспорта нефти по итогам II квартала текущего года превысили 34 млрд. USD.

В документах Центробанка отмечается, что этот показатель стал максимальным за последние семь кварталов – после III квартала 2008 г. Относительно I квартала этого года доходы России от экспорта нефти увеличились на 8,5%, а относительно I квартала прошлого года рост составил почти 50%.

(РБК)

8. 29 сентября 2010 г. состоялось заседание «круглого-стола» по развитию лесоперерабатывающей промышленности.

На «круглом столе» премьер-министр РФ Владимир Путин высказал точку зрения «Россия должна уходить от модели сырьевого экспорта».

При этом премьер-министр подчеркнул, что эта стратегическая задача остается неизменной. Премьер выразил убеждение, что ниша России на мировом рынке - это «продукция с высокой добавленной стоимостью», то есть на рынках стройматериалов, бумаги и т.д.

Так же было отмечено, что в целом российское правительство стремится проводить конструктивную политику и принимать во внимание все факторы, в том числе учитывающие кризисную ситуацию в мировой экономике и обращения зарубежных партнеров.

(РБК)

Региональные новости

1. 4 июня 2010 г. состоялась деловая миссия Краснодарского края в Республику Абхазия, г. Сухум.

Организаторами визита стали департамент внешнеэкономической деятельности Краснодарского края и НП «Ассоциация Экспортеров и Импортеров Кубани».

Проблемные вопросы и перспективы развития сотрудничества кубанских предприятий с абхазскими партнерами рассматривались в рамках тематических круглых столов. В центре внимания участников оказались вопросы развития торгово-экономического сотрудничества Краснодарского края и Республики Абхазия в сфере сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, промышленность и инновационные технологии, а так же перспективы развития торгового и инвестиционного сотрудничества сторон в строительной отрасли.

Участникам мероприятия в ходе совместной работы удалось найти точки соприкосновения по развитию торгово-экономического сотрудничества в сфере торговли по целому ряду отраслей, а также обсудить возможности реализации совместных проектов.

(www.kubanexport.ru)

2. 10 июня 2010 г. в рамках межрегиональной конференции Европейских Информационных Корреспондентских Центров

России, состоявшейся в г. Москва, было подписано соглашение между НП «Ассоциация Экспортеров и Импортеров Кубани» и «Российским агентством поддержки малого и среднего предпринимательства» о создании на базе Ассоциации регионального отделения «Европейского Информационного Корреспондентского Центра» (ЕИКЦ).

Основная цель деятельности ЕИКЦ заключается в предоставлении безвозмездной информационно-консультационной поддержки и содействия краевым предприятиям для успешного развития внешнеторгового и инвестиционного сотрудничества с европейскими партнерами. Данная цель реализуется через средства единой сети Enterprise Europe Network (EEN), при помощи которой осуществляется распространение информации о законодательстве РФ и ЕС в сфере регулирования внешнеторговой деятельности, поиск партнеров на международных и межрегиональных рынках, а также организация и проведение различных деловых миссий и других имиджевых мероприятий, направленных на развитие экспортного потенциала предприятий.

Формирование ЕИКЦ на базе Ассоциации Экспортеров и Импортеров Кубани будет содействовать развитию на территории края предприятий малого и среднего бизнеса, обладающих инновационным и экспортным потенциалом, позволит повысить их конкурентоспособность на международных рынках.

Кроме того, такая работа будет способствовать активизации торговых, экономических и научно-технических связей Краснодарского края со странами ЕС, а также другими странами мира, на основе объединения усилий, информационных, финансовых и методологических ресурсов и взаимной интеграции программ поддержки и развития участников внешнеэкономической деятельности.

www.kubanexport.ru

3. С 15 по 19 июля т.г. в г. Екатеринбург состоялась первая уральская выставка и форум инноваций в промышленности «Иннопром-2010».

Программа форума включала в себя пленарное заседание по теме «Инновации в российской промышленности: инфраструктура, субъекты, проекты», тематические круглые столы, посвященные вопросам развития современных инновационных технологий в различных отраслях, проблемам и перспективам международного сотрудничества в данном направлении.

На стенде Европейского информационного корреспондентского центра (ЕИКЦ) была представлена экспозиция Краснодарского края, на которой демонстрировались разработки таких кубанских предприятий, как ОАО «Краснодарский ЗИП» (в области измерительных приборов), ЗАО НПО «РоСАТ» (инновационное производство светодиодных осветительных устройств на основе нанотехнологий) и ООО НПО «Вертекс» (производство оборудования для нефтепереработки). Краевую делегацию возглавлял руководитель НП «Ассоциация Экспортеров и Импортеров Кубани» и отделения ЕИКЦ в Краснодарском крае Р. В. Онищенко.

В ходе работы, при содействии ЕИКЦ, кубанскими предприятиями были установлены контакты с российскими и иностранными организациями по вопросам взаимодействия в производственной и инвестиционной сферах.

www.kubanexport.ru

4. 22 июля т.г. в администрации муниципального образования г. Армавир состоялся семинар организованный Ассоциацией при содействии администрации города, а 23 июня семинар состоялся и в Кубанской столице

В рамках мероприятий были рассмотрены вопросы стратегий экспортной деятельности кубанских предприятий на территорию ЕС, маркетингового обеспечения внешнеэкономической деятельности, юридического сопровождения сделок внешней торговли, а также роль стандартизации и контроля менеджмента качества в системе ISO для развития сотрудничества с европейскими партнерами. По итогам мероприятий были выработаны конкретные рекомендации по

организации и расширению внешнеэкономической деятельности на территории стран Европы предприятиями края.

www.kubanexport.ru

5. 23 августа 2010 г. был опубликован доклад «Доступ российских товаров, услуг и инвестиций на зарубежные рынки», департаментом торговых переговоров Министерства экономического развития Российской Федерации.

В докладе рассмотрены основные барьеры тарифного и нетарифного характера, применяемые при ввозе товаров, услуг или капитала российского происхождения на территории отдельных государств.

www.kubanexport.ru

6. 16 – 19 сентября 2010 г. состоялся IX Международный инвестиционный форум «Сочи-2010». В рамках программы Форума 18 – 19 сентября были проведены тематический круглый стол «Международные механизмы содействия развитию экспорта: современное состояние, проблемы, перспективы и возможности для предприятий» и биржа контактов.

Организаторами этих мероприятий выступили НП «Ассоциация Экспортеров и Импортеров Кубани» и Российский Евро Инфо Корреспондентский Центр на базе Российского агентства поддержки малого и среднего бизнеса.

Круглый стол прошёл в три сессии, в рамках которых рассматривались вопросы государственной политики содействия развитию экспортной деятельности, существующие финансово-кредитные и информационно-аналитические механизмы и инструменты обеспечения внешнеэкономической деятельности.

В рамках круглого стола участники определили круг проблем и сдерживающих факторов, возникающих перед российскими

предприятиями, выходящими на международные рынки, и их иностранными коллегами, желающими вести торговую деятельность на территории России. Наибольшее значение было уделено проблемам, касающимся расширения сбытовой деятельности и доступности финансовых ресурсов.

В бирже контактов приняли участие представители российских и иностранных компаний различной отраслевой принадлежности: строительство и производство стройматериалов, агропромышленного комплекс, машиностроение, спортивно-туристический комплекс, торговля, энергетическая отрасль, нанотехнологии и наукоемкое производство.

В процессе деловых встреч были взаимно представлены интересы порядка 20 компаний, что позволило участникам мероприятия расширить круг потенциальных партнеров, дистрибуторов и поставщиков, а также содействовало развитию международных связей российских предприятий.

www.kubanexport.ru

Экономический обзор

Федеративная Республика Германия

Оценка состояния экономики Германии и основные тенденции ее развития

Экономика Германии по объему валового внутреннего продукта занимает первое место в Европе и четвертое – среди ведущих стран мира после США, Японии и Китая.

По итогам четвертого квартала 2009 г. показатель ВВП Германии претерпел падение в 1,7%, что является самой низкой отметкой этого экономического показателем ФРГ за последние 22 года. Но, несмотря на это, по итогам 2 квартала 2010 года данный показатель вырос на 2,2%. Данная динамика свидетельствует об эффективности проводимой руководством Германии антикризисной политики.

По объему экспорта товаров Германских товаров и услуг в 2008 г. составил 1 498 млрд. USD, а в 2009 г. – 1 187 млрд. USD. При этом положительное внешнеторговое сальдо в 2009 г. составило 165 млрд. USD (265 млрд. USD в 2008 году).

Традиционно Германия считается одной из наиболее развитых промышленных стран мира. Важнейшими отраслями экономики при этом являются: машиностроение, химическая промышленность, электротехническая промышленность, металлургия, судостроение, электротехническая отрасль, энергетика и сельское хозяйство.

Германия является крупным экспортёром капитала. В 2008 году объём немецких иностранных инвестиций за рубежом составил около 1 407 млрд. USD, в 2009 году – 1 403 млрд. USD.

ВВП Германии был создан, в основном, за счет следующих секторов экономики:

- финансовый сектор (также аренда и деятельность предприятий-производителей услуг) – 26,3%;
- промышленность (без строительства) – 29% ;
- государственные и частные производители услуг – 20,1%;
- торговля, общественное питание и гостиничное дело, транспорт – 16,2%;
- строительство – 3,4%;

– лесное и сельское хозяйство, рыболовство – 0,8%.

По данным Федерального статистического ведомства Германии, в 2009 году дефицит финансирования государственного бюджета ФРГ составил в текущих ценах 102 млрд. USD (доходная часть бюджета – 1 398 млрд. USD; расходная часть – 1 540 млрд. USD) или 3,2% от ВВП.

Центры экономического роста в новых федеральных землях

В 2004 году акционерное общество «Prognos AG» провело на базе 29 макроэкономических и социально-экономических индикаторов исследования перспектив развития всех 439 районов и городов районного значения Германии. Причем перспективы развития регионов в будущем рассматривались в аспекте четырех тематических комплексов:

- демографическое развитие
- состояние на рынке труда
- соревнование и инновации
- благосостояние и социальное положение

Наряду с тематическим распределением индикаторов в анализ также был включен рейтинг регионов по двум параметрам: фактическое состояние и динамика, т.е. изменение по ходу времени.

Полученная на базе этих исследований общая карта показывает перспективность регионов при сравнении их между собой. Кроме того, были составлены три другие карты: сравнение регионов Германии по их потенциалу, динамике и групповой анализ, определяющий гомогенные группы регионов, имеющих, например, аналогичный потенциал и аналогичные проблемы.

Высшие позиции в общем рейтинге Германии занимают регион Мюнхен, Штарнберг и Фрейзинг, Дармштадт и регион Франкфурта-на-Майне, а также Гейдельберг, Фрейберг, Штутгарт-Людвигсбург-Бёблинген, Ульм, Ингольштадт, Регенсбург, Эрланген, Дюссельдорф, Вольфсбург и Гамбург. Неожиданные результаты показала карта регионов с самой высокой динамикой развития за последние пять лет. Она содержит указания на новые «горячие точки» экономического роста, так называемые «тихие звезды» Германии, - мало известные

регионы экономического подъема с хорошими демографическими шансами.

Внешнеторговый оборот Краснодарского края и ФРГ (2008-2009 гг.)

Германия является одним из приоритетных внешнеторговых партнеров Краснодарского края и занимает 8 место по объему внешнеторгового оборота. По данным Южного таможенного управления, в 2009 году на ФРГ приходится 3,3% от общего внешнеторгового оборота Краснодарского края (Турция – 21,71%; Финляндия – 6,84%; Украина – 6,42; Египет – 6,41; Италия – 5,86%; Китай – 4,53%; Сирия – 3,42%).

Объем товарооборота между Краснодарским краем и Германией за 2009 год снизился на 31,5% по сравнению с 2008 годом и составил 207,9 млн. USD (303,7 млн. USD в 2008 году).

Республика Италия

Анализ состояния экономики и тенденций её развития

Начиная со второй половины 2009 г. большинство стран начало путь восстановления национальных экономик от последствий кризиса. Безусловно основной движущей силой данных тенденций являлось широкое использование бюджетных средств.

Все это применимо и к экономическому состоянию Итальянской республики. Общий объем ВВП к ценам прошлого года составил в 2008 г. – 2 678 148 млн.USD, в 2009 г. – 2 732 102 млн.USD, по предварительным расчетам в 2010 г. показатель ВВП составит – 1 2 614 271 млн. USD. Данная статистика говорит о положительно в целом динамике роста основного показателя экономического развития в, 2010 г. индекс роста ВВП составит около 1,3%.

Мене утешительно выглядит показатель ВВП на душу населения, который в 2009 г. сократился по сравнению с предыдущим периодом на 1 152 USD и составил 42 624 USD в год. Снижение общего дохода населения говорит и о снижении спроса на продукцию на рынке Италии. Об этом свидетельствует и снижение темпов роста индекса

потребительских цен в 2009 г. до 0,5%, в то время как в 2008 г. аналогичный показатель составил 2,6%.

Основные отрасли экономики

Пищевая промышленность

Пищевая промышленность Италии - одна из наиболее важных отраслей в производственной системе Италии, как с точки зрения занятости, так и стоимостного объема производства. В отрасли насчитывается около 30 000 фирм, расположенных в основном в центральной и северной Италии.

Абсолютное первенство в экспорте пищевых продуктов и напитков принадлежит продукции виноделия; доля продукции виноделия составляет 22% от всего экспорта отрасли. Основная доля импорта в Италию продукции текстильной и швейной промышленности приходится на Китай и Германию. Производство шерстяных тканей Производство шелковых тканей

Косметическая промышленность

В Италии понятие «красота» культивировалось веками и было тесно связано с такими сферами как скульптура, живопись, литература. Красота – это искусство. Со временем красота превратилась в искусство жить и ухаживать за собой, и не случайно такое понятие как «красота» привело к появлению в Италии сотен передовых конкурентоспособных предприятий, работающих в области косметики и парфюмерии, которые смогли вывести Италию на четвертое место в Европе и шестое в мире. В настоящее время в Италии производят широчайшую гамму продукции, среди которой духи, средства для ухода за кожей, декоративная косметика, получившие высокую оценку на мировом рынке, поскольку отличаются не только прекрасным дизайном и оригинальностью, но и высоким качеством, соответствующим всем необходимым мировым стандартам.

Оптическая промышленность Италии

Италия является родиной оптической промышленности, а Венеция ее колыбелью. И если даже точно неизвестно, кто первый изобрел

очки, то географическое место изобретения известно точно. Первое упоминание термина «очки» относится к 1317 году, когда появился первый документ, по которому один местный торговец получил лицензию на продажу того изделия, которое впоследствии будут называть очками. Но только к концу 19 века начинается промышленное производство этих изделий в провинции Беллуно, где и в настоящее время расположено 80% итальянских предприятий, производящих оптическую продукцию. С момента своего появления очки являлись символом культуры, богатства и модным аксессуаром.

Итальянская ювелирная промышленность

Итальянская ювелирная промышленность имеет свои творческие и культурные традиции. Она изобилует профессионалами, мастерами ювелирного дела и создания оригинального дизайна, чтит традиции прошлого, что позволило превратить Италию в общепризнанного мирового лидера этой отрасли. Ювелирная промышленность Италии мастерски использует возможности своих великолепных ресурсов, чтобы завоевать международное признание. Успех состоит том, чтобы «держать руку на пульсе» рынка, а итальянский рынок драгоценных украшений использует высокое мастерство в сочетании со слиянием традиций и новых элементов, с поиском стиля и с повышением качества. Большинство предприятий ювелирной отрасли расположены в городах Виченца, Ареццо и Валенца. Только в 1999 году товарооборот ювелирных предприятий составил 11 500 миллиардов итальянских лир (более 5,5 млрд. USD), а экспорт в 2000 году увеличился на 18%, причем было экспортировано около 80% всей продукции отрасли в 100 стран мира. Надо особо отметить, что экспорт в 2000 году достиг беспрецедентных высот и составил 10 000 миллиардов итальянских лир.

Итальянская индустрия мебели и предметов интерьера

Итальянская индустрия деревообработки и производства мебели и предметов интерьера - это динамичная и постоянно обновляющаяся реальность, которая умело сочетает новейшие технологические решения с рафинированным дизайном, признанном во всем мире.

В современной Италии концепция «интерьер - дизайн - мебель» означает абсолютную функциональность помещений, которые можно назвать «очагами повседневного быта», т.е. кухни, ванной, столовой, интерьер которых сопровождается аккуратным подбором новых материалов, используемых вместе с традиционными и «теплыми» материалами, такими как дерево, терракота и керамика. Сочетание между формой и функциональностью, которое находит свое выражение в итальянском дизайне, просто неповторимо.

В производстве мебели на экспорт все эти элементы находят свое выражение в естественной способности понять различные запросы и найти на них ответы на основе адекватного дизайна.

Производство электробытовых приборов

В 1999 году и в первой половине 2000 года мировой рынок электробытовых приборов находился под влиянием позитивных тенденций в американской экономике. В частности, в 1999 году внутренний спрос на электробытовые приборы в США вырос на 8%, что способствовало подъему производства как в Америке, так и в Западной Европе. Одновременно вырос спрос в целом ряде западноевропейских стран. Так, в Великобритании он вырос в 1999 году на 12%, во Франции - на 5,5%, в Италии, Испании и других странах - в среднем на 4%.

Оборудование для производства макаронных изделий

Объем производства вырос с 360 миллиардов лир (около 170 млн.USD) в 1999 году до 380 миллиардов лир (около 180 млн.USD) в 2000. На итальянском рынке наблюдалось некоторое оживление, хотя производство не достигло объемов 1998 года.

Строительное, дорожно-строительное и горнорудное оборудование

Предприятия этой отрасли итальянской промышленности производят следующие категории оборудования:

- оборудование для выемки грунта, бурения и уплотнения;
- оборудование для дробления, классификации и промывки инертных, а также для утилизации строительных отходов;

- оборудование для производства, транспортирования и использования бетона;
- подъемно-транспортное оборудование (краны);
- дорожно-строительная техника.

Итальянское текстильное машиностроение

Производство текстильного оборудования требует значительных затрат на проведение исследований рынка, глубокого владения ноу-хау, большого опыта в области текстильного производства, машиностроения и электроники, вследствие этого число стран, достигших высокого уровня развития технологии в данном производстве, невелико.

Италия входит в первую тройку мировых производителей текстильных машин, и даже конкуренты признают, что технологический уровень этого оборудования соответствует самым высоким стандартам.

О действующих в Италии налогах

В соответствии положениями «Единого текста законов о прямых налогах» (Декрет Президента от 22 декабря 1986 № 917), вобравшем в себя действующие нормы 3,5 тысяч нормативных актов в Италии установлена следующая система налогообложения. Прямые налоги: налог на прибыль юридических лиц (IRPEG), местный налог на доходы (ILOR), налог на доходы физических лиц (IRPEF), а также новый региональный налог (IRAP).

Налог на прибыль юридических лиц

Налогом на прибыль юридических лиц облагаются все организации, занимающиеся деятельностью приносящей доходы как итальянские, так и иностранные, имеющие в Италии свой филиал, или представительство. Объектом обложения является вся прибыль полученная от любых источников в Италии, как в денежной форме, так и в натуре. Ставка данного налога – 34%, оплата которого осуществляется частями: 40% до 31 мая вместе с подачей декларацией за предыдущий год, а остальные 60% до 30 ноября облагаемого года.

Местный налог на доходы

Данный налог взимается как с прибыли юридических лиц, так и с доходов физических лиц по ставке 16,2% и в том же порядке, что и налог на прибыль и подоходный налог. При этом уплаченная сумма местного налога вычитывается из налогооблагаемой базы при исчислении налога на прибыль юридических лиц и подоходного налога на физических лиц.

Региональный налог на производственную деятельность

Данный налог устанавливается региональными властями Италии для компаний, товариществ, индивидуальных предпринимателей и кооперативов, которые для целей своей деятельности используют территорию и ресурсы регионов (области, провинции, коммуны).

В 2003 году IRAP был установлен в размере 4,25 на доходы производственных и коммерческих компаний. Для фирм занимающихся иной не связанной с производством деятельностью этот налог составил 8.5%. Порядок выплаты данного налога такой же как и в случае оплаты IRPEG.

Косвенные налоги

После налоговой реформы 1973 года в Италии действуют следующие виды косвенных налогов: налог на добавленную стоимость (IVA), региональный налог на рост стоимости недвижимости (INVIM), регистрационный налог, налог на наследство и дарение, а также так называемые налоги на потребление (таможенные пошлины, налог на производство отдельных видов товаров, фискальные монополии), гербовые и другие мелкие налоги.

Налог на добавленную стоимость

Налог на добавленную стоимость взимается при продаже товаров и оказании услуг предприятиями, торговцами, ремесленниками. Лицами свободных профессий (адвокаты, врачами, художниками, артистами и т.д.).

НДС взимается во всех случаях импорта товаров и услуг, а экспортные операции от оплаты данного налога освобождены.

Дипломатические представительства и их персонал, имеющий дипломатический статус, освобождаются от оплаты НДС при условии,

что сумма, указанная в счете-фактуре превышает 250 евро. Операции дипломатического состава освобождаются от оплаты НДС при получении соответствующего разрешения МИД Италии.

Ставки НДС неоднократно менялись. В настоящее время максимальная ставка в 20% установлена для дорогостоящих товаров (ювелирные изделия из золота, платины, автомашины, аудио-видео техника). На отдельные пищевые и агропромышленные товары (свежее молоко, сливочное масло, сыры, мука и т.д.) НДС составляет 4%. Операции по продаже мяса птиц и животных, а также рыба облагаются НДС в размере 10%

Внешняя торговля Италии

На протяжении периода с 2007 по 2009 гг. Итальянская республика является 3 государством ЕС по объему экспорта (в 2009 г. – 11,3% от общего экспорта 27 стран Сообщества) и 4 по объему импорта (10,6% в 2009 г.).

Основными видами экспортной продукции Италии являются: пищевые продукты, средства косметики, продукция легкой промышленности, машины и оборудование.

За период с 2007 по 2009 гг. общая тенденция снижения внешнеторгового оборота, связанная с мировым экономическим кризисом, отразилось и на внешней торговле Италии. Так внешнеторговой оборот в 2009 г. снизился на 24,4% (или на 116 309 млн. USD). Также необходимо отметить, что с 2005 г. внешнеторговый баланс Италии является отрицательным, иными словами импорт товаров и услуг превышает экспорт.

Республика Беларусь

Экономика

По прогнозам Международного Валютного Фонда Беларусь в по итогам 2010 г. займет второе место среди стран СНГ после России по ВВП на душу населения и паритету покупательной способности относительно USD. Хотелось бы сразу отметить, что данный показатель в современной статистике является наиболее качественным инструментом, позволяющим сравнивать результаты экономической

деятельности разных стран, так как учитывает разницу цен и позволяет точнее сравнить реальные размеры экономик – объемы рынка, структуру экономики и покупательную способность денег.

МВФ предполагает, что в РБ в 2010 г. ВВП на душу населения составит 13 134,7 USD на человека. Для сравнения, в России – 15 737,7 (на 19% больше), в Украине — 6650,6 (на 50% меньше). Из всех республик бывшего СССР РБ опережают только прибалтийские государства Литва, Латвия, Эстония, где значение данного показателя выше, соответственно, на 25%, 5% и 39%.

Состояние важнейших отраслей экономики

Сельское хозяйство

Наиболее динамично развивающимся сектором национальной экономики республики в последние пять лет стало сельское хозяйство. Даже в период спада вызванного мировым финансовым кризисом, когда промышленность находилась в рецессии, сельхозпредприятия обеспечивали постоянный рост выпускаемой продукции, лишь частично замедлившись в 3-м и 4-м квартале 2009 года, когда прирост упал до +2,4% и +1,3%, соответственно. Для сравнения, за аналогичный период темпы роста в промышленности составили -4,5% и -2,8%.

Необходимо отметить, что по данным национального статистического комитета Республики Беларусь, просроченная кредиторская задолженность сельскохозяйственных организаций на 1 июля 2010 г. составила 672 млн. USD. На просроченную кредиторскую задолженность приходилось 18,2% от общего объема кредиторской задолженности. На долю сельскохозяйственных организаций приходилось 32,6% всей просроченной кредиторской задолженности в республике. Она также превысила просроченную дебиторскую задолженность в 4,8 раза.

Промышленность

Промышленный сектор является наиболее пострадавшим от мирового экономического кризиса, вызванного финансовыми потрясениями в мировой экономике. Предприятия промышленности в основном страдают от падения цен и спроса на производимую ими

продукцию на внешних рынках. Следствием чего стало падение производства и рост запасов готовой продукции. По данным Белстата соотношение запасов готовой продукции и среднемесячного объема производства на промышленных предприятиях, в январе-июле 2010 г. в фактических ценах составило 59,1% (в январе-июле 2009 г. – 88,3%). На конец июля 2010 года наибольшее соотношение запасов готовой продукции и среднемесячного объема производства сложилось в легкой промышленности (170,4%), машиностроении и металлообработке (110%). В последние кварталы ситуация с запасами стала выправляться, но ухудшилась ситуация с дебиторской задолженностью. Необходимо также указать еще на одну отрицательную тенденцию. Так, темпы роста кредитной задолженности белорусских предприятий (28,8% в годовом исчислении) заметно опережают темпы роста ВВП и инвестиций (6,6% и 4%, соответственно).

За период 2006—2010 года в данном секторе экономики не произошло каких-либо значительных изменений или серьезных структурных сдвигов. Он, по-прежнему, остается одним из самых проблемных звеньев экономики республики, несмотря на наличие ряда эффективно действующих предприятий.

Инвестиционная деятельность

Начиная с июня 2007 года, правительство Беларуси привлекло иностранные кредитные ресурсы на сумму 8010,5 млн. USD. По данным Национального банка Беларуси, на 1 апреля 2010 г. отношение валового внешнего долга Беларуси к объему ВВП составило 44,7%. По международным стандартам, Беларусь находится в безопасной области, поскольку предельным значением является планка внешнего долга в 55-60% от ВВП.

Внешняя торговля

По-прежнему напряженной остается ситуация во внешней торговле республики. Меры, предпринимаемые для решения данной проблемы, не дали существенных позитивных сдвигов. Отрицательное сальдо торгового баланса увеличилось с -2617 млн. USD в 2006 году до -7265 млн. USD в 2009 г. Однако, необходимо отметить, что на его существенный рост оказало сильное влияние ухудшение конъюнктуры

на внешних рынках, вызванной экономическим кризисом. Большое влияние на эффективность внешней торговли оказало также и введение экспортных пошлин на поставляемую из Российской Федерации нефть.

По итогам первого полугодия 2010 дефицит торговли товарами сократился до -3,5 млрд. USD. Это было обусловлено более высокими темпами роста экспорта (23.7%) по сравнению с темпами роста импорта (13.7%). При этом, рост стоимостного объема, как экспорта (на 91.5%), так и импорта (на 96.1%) был обеспечен ростом средних цен. В последние месяцы периода тенденция изменилась: например, в июне темп роста экспорта опережал темп роста импорта, а дефицит торговли увеличился на 14%.

В торговле со странами вне СНГ в первом полугодии экспорт вырос на 3%, а импорт на 21.4%, в результате чего сформировался дефицит в размере 469.7 млн. USD (в первом полугодии 2009 г. положительное сальдо в размере 385.3 млн. USD). Во многом это было связано со снижением физического объема экспорта нефтепродуктов. Вместе с тем, в этот период существенно вырос объем поставок калийных удобрений, за счет контракта на их поставку в Китай. Однако рост объемов поставок сопровождался снижением средних цен поставок калийных удобрений.

Существенный рост импорта из стран вне СНГ в первом полугодии был во многом (на 21.4%) обеспечен ростом импорта легковых автомобилей. В июне ряд тенденций по данному географическому направлению изменился: физический объем поставки нефтепродуктов увеличился по сравнению с маем на 19.3%. В то же время, экспорт калийных удобрений и черных металлов сократился на 18.9% и 10.4%.

В торговле с Россией по итогам полугодия экспорт вырос на 48.9%, а импорт на 6.6%, в результате чего дефицит торговли сократился на 20.7%. Основной причиной снижения импорта стало снижение поставок энергетических товаров (на 6.8%).

Рост экспорта во многом объясняется эффектом низкой базы. Кроме того, в помесечном выражении рост экспорта отмечался лишь в первом квартале, тогда как во втором квартале объем экспорта по месяцам сохранялся практически на неизменном уровне. В июне экспорт вырос

на 1.3%, а импорт на 10.0% (на фоне увеличения объемов поставок сырой нефти).

Тенденции в поставках основных экспортных товаров Республики Беларусь на российский рынок в июне были разнонаправлены. Например, экспорт молока и молочной продукции, дорожной, строительной, сельхозтехники, а также грузовых автомобилей и седельных тягачей существенно снизился в месячном выражении, а мяса и мясных продуктов, тракторов, металлообрабатывающих станков и тракторов увеличился. Таким образом, спрос на белорусский экспорт на российском рынке по-прежнему остается нестабильным.

Изменения в законодательстве в сфере ВЭД за III квартала 2010 г.

<i>Нормативные акты</i>	<i>Основные изменения</i>
Банковская деятельность, валютное регулирование	
Указание ЦБР от 3 ноября 2009 г. N 2321-У «О внесении изменений в Положение Банка России от 14 ноября 2007 года N 313-П «О порядке расчета кредитными организациями величины рыночного риска»	Скорректирован порядок расчета кредитными организациями величины рыночного риска. Уточнена формула расчета совокупной величины рыночного риска. Теперь она выглядит следующим образом: $PP=10x(PP+ФР)+BP$. Некоторые финансовые инструменты делятся на виды в соответствии с новым подходом. Он основан на страновых оценках государств-эмитентов по классификации Экспортных Кредитных Агентств, участвующих в соглашении стран-членов Организации экономического сотрудничества и развития «Об основных принципах предоставления и использования экспортных кредитов, имеющих официальную поддержку». Информация о них публикуется на сайте ЦБР. Ранее учитывалась принадлежность стран-эмитентов к развитым.
Указание ЦБР от 3 ноября 2009 г. N 2322-У «О внесении изменений в Положение Банка России от 20 марта 2006 года N 283-П «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери»	Согласно изменениям порядок формирования кредитными организациями резервов на возможные потери не распространяется на операции в соответствующей валюте с банками государств, имеющих оценки «0», «1» по классификации Экспортных Кредитных Агентств, участвующих в соглашении стран-членов ОЭСР «Об основных принципах предоставления и использования экспортных кредитов, имеющих официальную поддержку». Ранее учитывалась принадлежность стран к развитым. Информация о страновых оценках публикуется на сайте Банка России в сети Интернет.
Указание ЦБР от 3 ноября 2009 г. N 2323-У «О внесении изменений в Положение Банка России от 26 марта 2004 года N 254-П «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по	С 1 июля 2010 г. внедряются требования "Базеля-2". Это рекомендации Базельского комитета по банковскому надзору, касающиеся оценки достаточности капитала. Страновая составляющая кредитного риска должна оцениваться по-новому (по каждому государству в отдельности). В связи с этим уточнен порядок формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней

ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности»	задолженности. Ранее при классификации ссуд принималось во внимание, что ценные бумаги прошли процедуру листинга и допущены к обращению в странах, входящих в группу развитых. Теперь нужно учитывать, имеют ли соответствующие государства страновые оценки «0» или «1». К обеспечению I категории качества могут относиться поручительства (гарантии) правительств и банковские гарантии центральных банков стран, имеющих страновые оценки «0» или «1» (ранее - стран, входящих в группу развитых). Обеспечением II категории качества может выступать залог следующих активов: ценных бумаг, прошедших процедуру листинга и допущенных к обращению в государствах, имеющих страновые оценки «0» или «1»; залог паев паевых инвестиционных фондов, отвечающих аналогичным требованиям; залог ценных бумаг, выпущенных банками указанных выше государств.
Налоги	
Федеральный закон от 5 апреля 2010 г. N 50-ФЗ «О внесении изменения в статью 164 части второй Налогового кодекса Российской Федерации»	Уточнен порядок применения нулевой ставки НДС российскими ж/д перевозчиками. Ранее по ставке 0% облагались работы (услуги) по ж/д перевозке или транспортировке экспортируемых товаров и вывозу продуктов переработки. Уточнено, что нулевая ставка применяется при условии, что на железнодорожных перевозочных документах проставлены отметки таможенных органов, свидетельствующие о помещении товаров (продуктов переработки) под соответствующий таможенный режим (таможенную процедуру). По ставке 0% также облагаются работы (услуги), связанные с вышеуказанной перевозкой (транспортировкой). Согласно поправкам к ним относятся работы (услуги), стоимость которых указана в перевозочных документах. Ранее действующая редакция НК РФ в числе указанных работ (услуг) предусматривала организацию перевозок, сопровождение, погрузку, перегрузку.
Таможенное право, внешнеэкономическая деятельность	
Таможенный кодекс Таможенного союза	В рамках договора о создании единой таможенной территории и формировании Таможенного союза разработан Таможенный кодекс союза закреплены основные принципы перемещения товаров через

	<p>территорию Таможенного союза (по его территории), правила определения страны происхождения товара, формирования его таможенной стоимости, порядок применения различных процедур. Действуют единые условия транзита на всей территории союза.</p> <p>Единую территорию Таможенного союза составляют Белоруссия, Казахстан, Россия, исключительные экономические зоны и континентальные шельфы государств, искусственные острова, установки, сооружения и иные объекты.</p> <p>Представляется важным выделить некоторые особенности. По сравнению с российским законодательством до 4 месяцев увеличен срок оплаты таможенных пошлин.</p> <p>Что касается декларации, предоставляется возможность вносить в нее изменения до и после выпуска товаров. Предусмотрен щадящий режим таможенного контроля в отношении участников ВЭД, находящихся под юрисдикцией государств-участников Таможенного союза.</p>
<p>Распоряжение Правительства РФ от 23 декабря 2009 г. N 2062-р</p> <p>Вносит изменения в:</p> <p>Распоряжение Правительства РФ от 4 мая 2008 г. N 622-р</p> <p>Отменяет:</p> <p>Распоряжение Правительства РФ от 7 марта 2008 г. N 288-р</p>	<p>Скорректирована концепция создания межведомственной интегрированной автоматизированной информационной системы госорганов, осуществляющих контроль в пунктах пропуска через границу России.</p> <p>В нее включены положения о контроле вывоза товаров с таможенной территории России и контроле правомерности применения ставки 0% по НДС при экспорте товаров.</p> <p>Такой контроль проводится в связи с тем, что НДС, уплаченный российскими экспортерами при приобретении материальных ресурсов для производства и реализации экспортируемых товаров, возмещается за счет государства. При этом отмечается, что рост возмещения НДС превышает рост объемов экспорта. Это приводит к значительным потерям федерального бюджета.</p> <p>Среди причин недостаточной эффективности контроля вывоза – низкая оперативность обмена данными между таможенными органами, в которых товары оформляются, и таможенными органами, в зоне деятельности которых они вывозятся. Кроме того, преимущественно используется бумажный документооборот. Недостаточная эффективность контроля правомерности обусловлена отсутствием оперативного доступа налоговых органов к</p>

	<p>необходимой информации таможенных и других органов. Кроме того, в недостаточной степени используются современные информационные и телекоммуникационные технологии.</p> <p>В связи с этим планируется обеспечить информационное взаимодействие контрольных органов, создать в составе системы их ведомственные сегменты и др. В результате сократятся потери бюджета, связанных с фиктивным экспортом, и потери добросовестных участников ВЭД от несвоевременного возмещения НДС.</p>
<p>Письмо от 29.06.2010 №01-11/318847</p>	<p>ТК РФ подлежит применению с учётом изменившихся основных терминов и их определений в соответствии с ТК ТС</p>
<p>п.3 ст.150 ТК ТС</p>	<p>Товары перемещённые через таможенную границу, подлежат таможенному контролю в порядке, установленном таможенным законодательством ТС и законодательством государств - членом ТС.</p>
<p>пп. 35 п. 1 ст. 4 ТК ТС</p>	<p>Под товаром понимается любое движимое имущество, перемещаемое границу, в том числе носители информации, валюта государств – членом ТС, ценные бумаги и (или) валютные ценности, дорожные чеки, электрические или иные виды энергии, а также иные перемещаемые вещи, приравненные к недвижимому имуществу.</p>
<p>п.1 ст. 156 ТК ТС</p>	<p>Прибытие товаров на ТТ ТС осуществляется в местах их перемещения через таможенную границу (далее - места прибытия) и во время работы таможенных органов в этих местах</p> <p>Перевозчик обязан уведомить таможенный орган о прибытии на ТТ ТС путём представления документов и сведений, предусмотренных ст.159 ТК ТС , в зависимости от вида транспорта, на котором осуществляется перевозка товаров. От имени перевозчика документы могут быть представлены таможенным представителем либо иными лицами, действующими по поручению перевозчика, если это допускается в соответствии с законодательством государств – членом ТС.</p>
<p>п.1 ст.4 ТК ТС</p>	<p>Даны следующие определения:</p> <p>-Коммерческий документ – счёт-фактура (инвойс), спецификации, отгрузочные и упаковочные листы и другие документы, используемые при осуществлении внешнеторговой и иной деятельности, а также для подтверждения совершения сделок с перемещением товаров через таможенную границу ТС (пп.12);</p>

	<p>-Таможенные документы-документы, составляемых исключительно для таможенных целей;</p> <p>-Транспортные (перевозочные) документы – коносамент, накладная или иной документ, подтверждающий наличие договора перевозки товаров и сопровождающий их при такой перевозке (пп.38)</p>
пп.29 п.1 ст.4 ТК ТС	<p>Действия, совершаемые лицами и таможенными органами в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства ТС, называются таможенными операциями. В местах прибытия могут совершаться следующие таможенные операции, связанные (ст.160 ТК ТС):</p> <p>-с разгрузкой и перегрузкой (перевалкой) товаров, а также заменой транспортного средства, доставившего товар на ТТ ТС, на другое транспортное средство (п.1)</p> <p>-с временным хранением товаров, их таможенным декларированием и выпуском в соответствии с заявленной таможенной процедурой (п.3). Данные операции перевозчик или иное заинтересованное лицо обязаны совершить в течение трёх часов после предъявления товаров таможенному органу в месте прибытия (если иной срок не установлен таможенным законодательством ТС или законодательством государств – членов ТС в отношении товаров, перевозимых железнодорожным или водным транспортом (п.4)</p>
пп. 26п. 1 ст. 4 ТК ТС	<p>Под таможенной процедурой понимается совокупность норм, определяющих для таможенных целей требования и условия пользования и (или) распоряжения товарами на ТТ ТС или за её пределами.</p>
п.1 ст.202 ТК ТС	<p>В целях таможенного регулирования в отношении товаров установлено 17 видов таможенных процедур: выпуск для внутреннего потребления, экспорт таможенный транзит, таможенный склад переработка на таможенной территории, переработка вне таможенной территории, переработка для внутреннего потребления, временный ввоз (допуск), временный вывоз, реимпорт, реэкспорт, беспошлинная торговля, уничтожение, отказ в пользу государства, свободная таможенная зона, свободный склад, специальная таможенная процедура.</p>
п.1, 2 ст.203 ТК ТС	<p>По выбору лица товары, перемещаемые через таможенную границу, помещаются под определённую таможенную процедуру в порядке и на условиях, которые предусмотрены ТКТС. При этом лицо вправе изменить выбранную таможенную процедуру на</p>

	<p>другую. Обязанность подтверждения соблюдения условий помещения товаров под таможенную процедуру возлагается на декларанта (ст. 205 ТК ТС).</p>
п.1,3 ст.174 ТК ТС	<p>Помещения товаров под таможенную процедуру начинается с момента подачи таможенному органу таможенной декларации и (или) документов, необходимых для помещения товаров под таможенную процедуру. Помещение товаров под таможенную процедуру завершается выпуском товаров в соответствии с заявленной таможенной процедурой.</p>
п.2,4 ст. 176 ТК ТС	<p>Перечень документов и сведений, необходимых для выпуска товаров и сроки их предоставления устанавливает ТК ТС. Документы, необходимые для выпуска товаров, могут быть представлены в форме электронных документов.</p>
пп. 27 п. 1 ст. 4 ТК ТС	<p>Под таможенным декларированием в целях ТК ТС понимается заявление таможенному органу сведений о товарах, об избранной таможенной процедуре и (или) иных сведений, необходимых для выпуска товаров.</p>
пп. 24 п. 1 ст. 4 ТК ТС	<p>Таможенное декларирование товаров производится декларантом либо таможенным представителем, действующим от имени и по поручению декларанта, в письменном и (или) электронном виде с использованием таможенной декларации (п. 2,3 ст. 179 ТК ТС) – документа, составленного по установленной форме, содержащего сведения о товарах, об избранной таможенной процедуре и иные сведения, необходимые для выпуска товаров.</p>
От 25.05.2010 №257	<p>Формы порядок заполнения декларации на товары определяются Решением Комиссии Таможенного Союза, то есть они будут едиными на всей территории таможенного союза. Указанным решением предусмотрен, что форма декларации на товары и инструкция о порядке её заполнения вступают в силу с 1 января 2011 года. До этой даты применяются предусмотренные законодательством государств – членов ТС формы (бланки) таможенных деклараций и порядок их заполнения.</p>
п.1 ст.70 ТК ТС	<p>К таможенным платежам относятся:</p> <ul style="list-style-type: none"> -таможенные пошлины (вывозная и ввозная) -НДС и акцизы (для подакцизных товаров), взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию РФ -таможенные сборы.
п.1 ст.75 ТК ТС	<p>Объектом обложения таможенными пошлинами, налогами являются товары, перемещаемые через таможенную границу.</p>

пп. 25 п.1 ст.4ТК ТС	Таможенная пошлина – обязательный платёж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу.
Согласно ст. 71 ТК ТС	Применяются следующие виды ставок таможенных пошлин: -адвалорные, установленные в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров; -специфические, установленные в зависимости от физические характеристик в натуральном выражении (количества, массы, объёма или иных характеристик); -комбинированные, сочетающие оба названных вида таможенного обложения.
п.2 ст. 77 ТК ТС	Для целей исчисления ввозных таможенных пошлин применяется ставки, установленные Единым таможенным тарифом ТС (если иное не предусмотрено ТК ТС и (или) международными договорами государств – членов ТС).
п.2 ст. 75 ТК ТС	Базой для исчисления таможенных пошлин в зависимости от вида товаров и применяемых видов ставок является таможенная стоимость товаров и (или) их физическая характеристика в натуральном выражении (количество, масса с учётом первичной упаковки, которая неотделима от товара до его потребления и в которой товар предоставляется для розничной продажи, объём или иная характеристика)
Соглашение от 25.01.2008	С 1 июля 2010 года вопросы определения таможенной стоимости регулируются Соглашением об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу таможенного союза, от 25.01.2008 (далее - Соглашение). Данным документом предусмотрены шесть способов определения таможенной стоимости.
п. 1,2 ст.72 ТК ТС	Что касается таможенного сбора, то он взимается таможенными органами за совершение ими действий, связанных с выпуском, таможенным сопровождением товаров, а также за совершение иных действий, установленных ТК ТС и (или) законодательством государств – членов ТС. Виды и ставки таможенных сборов устанавливаются законодательством государств – членов ТС.
п. 4 и п. 2 ст.76,77 ТК ТС	Сумма налогов, подлежащих уплате или взысканию, рассчитывается в соответствии с законодательством государства – члена ТС, на территории которого товары помещаются под таможенную процедуру. Для целей исчисления налогов применяются ставки, установленные законодательством государства –

	членов ТС, на территории которого товары помещаются под таможенную процедуру.
ст. 84 ТК ТС	Таможенные пошлины, налоги уплачиваются (Взыскиваются) в государстве – члене ТС, таможенным органом которого производится выпуск товаров (п.1) Сроки уплаты таможенных пошлин и налогов устанавливаются соответствующими статьями в рамках регулирования каждой таможенной процедуры. В общем случае при помещении товаров под таможенные процедуры, предусматривающие уплату таможенных пошлин, налогов, срок их уплаты установлен – до выпуска товара.
ст. 79 ТК ТС	В качестве плательщиков таможенных пошлин, налогов определены декларанты или иные лица, на которых ТК ТС, международными договорами или законодательством государств – членов таможенного союза возложена обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов. Таким образом, ТК ТС, как и ТК РФ, не предусматривают возможности уплаты пошлин, налогов третьими лицами.
Федеральным законом от 19.05.2010 № 98	Россия ратифицировала протокол от 11 декабря 2009 о порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров в таможенном союзе Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации.
Федерального закона от 17 декабря 2009 г. N 318-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации в связи с введением заявительного порядка возмещения налога на добавленную стоимость"	За прошедшее полугодие 2010 г. в налоговом законодательстве РФ в части регулирования внешнеэкономической деятельности произошли серьёзные изменения. В большей степени это адаптивные меры, вызванные вступлением в силу Федерального закона от 17 декабря 2009 г. N 318-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации в связи с введением заявительного порядка возмещения налога на добавленную стоимость", а также усилением интеграционных процессов на постсоветском пространстве и деятельность ЕврАзЭС.